



SalesMasterClass

mit Claus-Dieter Beck



*„Beginne, die Welt mit den Augen
deiner Kunden zu sehen, und du
wirst sie begeistern.“*

Vertriebsprofi Claus-Dieter Beck

Der **Sales-Workshop**, der deine Performance steigert!



Für Kundenverantwortliche,
die ihre **Performance &
Sales-Strategie** optimieren wollen.



Lerne, Kunden durch **klare
Gesprächsführung & Haltung** zu überzeugen –
mit dem erprobten VAP- und QKK-Modell.



Inkl. **1 Jahr Zugang zur digitalen
cdb-Vertriebswelt** mit wertvollen
praxisnahen Tools & Methoden.

**Präsenz Kick-Off
Mi., 25. Juni 2025**

9:00 – 17:00 Uhr

Büro Regus Wien Oper
Kärntner Ring 5-7, Wien 1010

EUR 1.550,- + 20% Mwst.

**Jetzt limitierte
Tickets sichern:**

office@cdb-sales.com
+43 664 1340608

— A PRODUCT OF —





SalesMasterClass

mit Claus-Dieter Beck



Für alle, die Kundenbeziehungen nachhaltig stärken wollen.

VertriebsleiterInnen & Key Account ManagerInnen
Kundenverantwortliche & Business ManagerInnen
Serviceleitung mit Fokus auf Kundenorientierung
Selbstständige UnternehmerInnen mit Vertriebsambition



Warum diese Masterclass?

35+ Jahre Vertriebserfahrung – praxisnah & direkt anwendbar

Lerne neue Perspektiven auf Kundenkommunikation & Abschluss

Erhalte für dein Selbststudium Tools & Methoden der digitalen cdb-Vertriebswelt für 1 Jahr

Stärkere Kundenbindung durch klare Strategien & Haltung



Was lernst du?

VAP – Der Vertriebsprozess aus Kundensicht
→ Für eine abgestimmte Vorgehensweise und konsistente Wirkung

QKK – 7 Schritte erfolgreicher Kundengespräche
→ So entsteht Vertrauen und langfristige Zusammenarbeit

Skills & Tools für deinen Vertriebsalltag
→ Sofort umsetzbar & erprobt

Jetzt limitierte Tickets sichern:

office@cdb-sales.com
+43 664 1340608

— A PRODUCT OF —



www.cdb-digital-sales.com



SalesMasterClass
mit Claus-Dieter Beck



Methoden-Mix?

1:1 Gespräch vorab – Inhalte individuell abgestimmt
Präsenz-Workshop mit Praxisübungen & Reflexion
Digitaler Lerncontent: jederzeit verfügbar für 1 Jahr,
mit Videos & Microlearning
Online Follow-Up nach 2 Monaten zur Vertiefung



Ablauf & Termine.

1:1 Vorgespräch: individuell, vorab
Kick-Off Workshop:
Mi., 25. Juni 2025 · 9:00–17:00 Uhr
Ort: Regus Wien Oper, Kärntner Ring 5-7
Online Follow-Up: nach
Vereinbarung im September (2h)



Investition

EUR 1.550,- + 20% MwSt.
Inkl. aller Lerninhalte & Tools für 1 Jahr
mit Zugang zur digitalen cdb-Vertriebswelt
www.cdb-vertriebswelt.com
Getränke & Pausensnacks am Kick-Off
Exkl. Mittagsverpflegung und Reisekosten

Jetzt limitierte Tickets sichern:

office@cdb-sales.com
+43 664 1340608

— A PRODUCT OF —



www.cdb-digital-sales.com